



Um weiterhin solide und erfolgreich zu wachsen, suchen wir für unsere Standorte in Brixen (IT) und Esslingen (DE) engagierte Mitarbeiter:innen.

## SALES MANAGER:IN

### IHRE AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Beratung von Stamm- und Neukunden vom Erstkontakt über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss für Glashauskonzepte aller Art.
- Funktionale und architektonische Entwicklung von Planungskonzepten zusammen mit Kunden.
- Begleitung bei der Erstellung wirtschaftlicher Energiekonzepte in enger Zusammenarbeit mit Fachingenieuren.
- Kundenpflege.

### IHR PROFIL

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Hochschulstudium der Fachrichtung Architektur, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen (Bau) oder Gebäudetechnik, oder haben eine mehrjährige Berufserfahrung im Schlüsselfertigbau bzw. in der Projektsteuerung von Bauvorhaben.
- Sie begeistern sich für Stahl- und Glaskonstruktionen und dafür, gemeinsam mit Ihren Kunden wirtschaftliche Lösungen zu entwickeln und umzusetzen.
- Sie haben Freude am Vertrieb, verfügen über eine ausgeprägte Kundenorientierung und ein hohes Maß an Empathie.

### WIR BIETEN

- Mitarbeit in einem engagierten und sehr kollegialen Team mit viel Teamgeist, flachen Hierarchien und zahlreichen Entwicklungsmöglichkeiten.
- Leistungsgerechtes Einkommen und Raum für individuelles und eigenverantwortliches Arbeiten.
- Fundiertes Einarbeitungs- und Weiterbildungsprogramm.
- Flexible Arbeitszeiten sowie „Smart Working“ individuell möglich.
- 4,5 Tage Woche.

Sie wollen mit uns wachsen?  
Willkommen sind auch Berufseinsteigende, die motiviert und engagiert eine langfristige Perspektive suchen.

Weitere Infos & Bewerbung  
+39 0472 272 900 | [personal@rabensteiner.eu](mailto:personal@rabensteiner.eu)

[rabensteiner.eu](http://rabensteiner.eu)



**Rabensteiner**  
DAS GLASHAUS